

## Pressemitteilung

# Zum 10. Mal in Folge exzellentes Karriere-Rating für die A.S.I. Wirtschaftsberatung AG

**Köln, den 19. August 2020 – Die ASSEKURATA Solutions GmbH (Assekurata) zeichnet die Münsteraner Wirtschaftsberatung bereits zum zehnten Mal in Folge mit der Bestnote (A++) im Karriere-Rating aus. In den Teilqualitäten Vermittlerorientierung, Finanzstärke sowie Beratungs- und Betreuungskonzept bestätigt die A.S.I. die exzellenten Vorjahresurteile. Den Prüfpunkt Wachstum bewertet Assekurata mit gut (Vorjahr: sehr gut).**

*Neue Angebote für Interessenten mit Berufserfahrung*

Die A.S.I. Wirtschaftsberatung bietet Hochschulabsolventen aussichtsreiche Karriereperspektiven als Berater gehobener Privatkunden. Des Weiteren setzt das Unternehmen mittlerweile verstärkt auf die Ansprache berufserfahrener Berater aus dem Banken- und Finanzdienstleistungsumfeld. Hierbei kann die A.S.I. vor allem mit ihren Mandantenbeständen in attraktiven Zielgruppen Ärzte/Zahnärzte, Lehrer, Wirtschaftswissenschaftler und Ingenieure punkten. Die neuen Berater erhalten die Vertriebsverantwortung für einen dieser speziellen Marktbereiche mit der Aufgabe, die vorhandenen Bestände zu betreuen und auszubauen. Dabei begleitet die A.S.I. sowohl die Hochschulabsolventen als auch die Young Professionals und Senior Consultants von Beginn an intensiv und persönlich auf ihrem beruflichen Weg. Die neuen Berater profitieren von einer strukturierten Einarbeitung ebenso wie von strategischen Marktzugängen. Darüber hinaus eröffnet sich vielen die Möglichkeit, nach einer abgestimmten Übergangszeit das Geschäft eines altersbedingt ausscheidenden A.S.I.-Beraters zu übernehmen.



Ebenfalls sehr attraktiv sind die Vergütungsvereinbarungen für Hochschulabsolventen und Einsteiger mit Berufserfahrung. So gewährt die A.S.I. beispielsweise im Rahmen der ersten 24 Monaten beiden Zielgruppen einen fixen Zuschuss. Dieser sorgt zunächst für Planungssicherheit und finanzielle Stabilität, so dass die Berater ihr Hauptaugenmerk auf eine vernünftige Einarbeitung in das neue Umfeld richten können. Positiv bewertet Assekurata darüber hinaus, dass die Gesellschaft den Förderzeitraum für Marketingaktivitäten der Berater von zwei auf fünf Jahre ausgeweitet hat.

*Erweiterte Unterstützung in der betrieblichen Altersvorsorge*

Neben den attraktiven Entwicklungsperspektiven bietet die A.S.I. zahlreiche Unterstützungsleistungen, um die Berater in ihrem beruflichen Erfolg zu fördern. Erweitert wurde in diesem Zusammenhang die dezentrale Unterstützung im Bereich der betrieblichen Altersvorsorge. Mit einem Team aus Spezialisten im

Backoffice und Vertriebsbeauftragten vor Ort steht in diesem Bereich ein Full-Service-Angebot zur Verfügung.

#### *Digitalisierung schreitet voran*

Weiterhin investiert die A.S.I. kontinuierlich in die Digitalisierung und Prozessoptimierung. Auch auf die besondere Situation rund um die Corona-Pandemie hat der Vertrieb mit passenden Angeboten reagiert. So haben die Verantwortlichen zum Beispiel kurzerhand einen digitalen Erfahrungsaustausch mit jungen Akademikerberatern zu den Themen Onlineauftritt und Webinare organisiert. Im Zuge dessen hat der Finanzvertrieb auch einen großen Teil seiner Seminarangebote für Interessenten und Mandanten online bereitgestellt. Dasselbe gilt für die Grundausbildung der neuen Berater, die normalerweise im Sinne des persönlichen Austauschs als Präsenzveranstaltung konzipiert ist. Hierdurch konnten die Trainees insbesondere in Zeiten der Kontaktbeschränkungen ihr Programm pünktlich abschließen.

#### *Neues Beratungsangebot*

A.S.I.-Berater profitieren insbesondere vom Zielgruppen-Know-how und den spezifischen Zugangswegen der Wirtschaftsberatung. Ein Beispiel hierfür ist die Niederlassungs- und Praxisberatung für Ärzte und Zahnärzte, bei der die A.S.I. ihre Berater von der Planung bis zur Betreuung umfassend unterstützt. Als neuer Baustein wurde 2019 das „PraxisReporting“ (MedMaxx) eingeführt, welches niedergelassenen Ärzten die praxiseigenen Finanzkennzahlen, wie Umsatz, Kosten und Gewinn, übersichtlich aufbereitet. Das Reporting können die Berater ihren Mandanten als fortlaufenden Service anbieten, damit diese stets den Überblick über die finanzielle Seite ihrer Praxis behalten. Praktisch ist dabei auch, dass die Ärzte die Informationen jederzeit mobil auf ihren Smartphones abrufen können.

---

#### *Über die ASSEKURATA Solutions GmbH*

Die ASSEKURATA Solutions GmbH ist 2010 aus der ASSEKURATA Assekuranz Rating-Agentur GmbH hervorgegangen. Die Gesellschaft richtet ihren Fokus auf Beratungs-, und Marktforschungsdienstleistungen für Versicherungs- und Vertriebsgesellschaften.

Den Beratungsschwerpunkt bilden dabei die Gestaltung vertriebs- und kundenorientierter Prozesse, die Optimierung von Vertriebssteuerungsinstrumenten sowie die Umsetzung regulatorischer Anforderungen im Rahmen von Compliance-Projekten. Darüber hinaus unterstützt die ASSEKURATA Solutions GmbH Unternehmen bei der Durchführung von Kunden- und Vertriebspartnerbefragungen, der Analyse und Interpretation der Ergebnisse sowie der Optimierung der Handlungsfelder.

#### *ASSEKURATA Karriere-Rating*

Das interaktive Karriere-Rating von Assekurata bewertet die Attraktivität von Vertrieben aus Sicht des Vermittlers. Hierbei differenziert Assekurata zwischen Ausschließlichkeitsvertrieben und eigenständigen beziehungsweise unabhängigen Finanzvertrieben. Das Rating ist jeweils ein Jahr gültig und bedarf dann einer Aktualisierung. Die gültigen Ratings und ausführlichen Berichte werden auf [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de) veröffentlicht.

### **Kontakt**

Russel Kemwa  
Pressesprecher  
Tel.: 0221 27221-38  
Fax: 0221 27221-77  
E-Mail: [kemwa@assekurata-solutions.de](mailto:kemwa@assekurata-solutions.de)  
Internet: [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de)

Markus Kruse  
Geschäftsführung  
Tel.: 0221 27221-0  
Fax: 0221 27221-77  
E-Mail: [info@assekurata-solutions.de](mailto:info@assekurata-solutions.de)  
Internet: [www.assekurata-solutions.de](http://www.assekurata-solutions.de)